

الحق ایران به سازمان تجارت جهانی و تأثیر آن بر مقررات داخلی

دکتر عبدالحسین شروی*

در سال‌های اخیر و به خصوص پس از تشکیل سازمان تجارت جهانی،
بحث عضویت ایران در این سازمان به طور جدی در کشور مطرح شده است و
یکی از اهداف کلان مربوط به تجارت خارجی در برنامه دوم، عضویت ایران
در سازمان‌ها و اتحادیه‌های بین‌المللی و منطقه‌ای است. این مقاله در صدد
است تا این مطلب را مورد بررسی قرار دهد که از لحاظ حقوقی تا چه اندازه
ایران آمادگی پیوستن به این سازمان را دارد و چنان‌چه ایران قصد جدی به
پیوستن به این سازمان را داشته باشد چه تغییراتی لازم است در حقوق داخلی
انجام پذیرد؟ برای تحقق این منظور، مباحث این مقاله در دو قسم مطرح
شده است: در قسمت اول رویه معمول برای الحق یک کشور به سازمان
تجارت جهانی مورد بررسی قرار گرفته و در قسمت دوم تأثیرات چنین الحاقی
بر قوانین داخلی ایران مطرح گردیده است و در مجموع این مقاله به این نتیجه
رسد که الحق ایران به سازمان تجارت جهانی حداقل این نفع را برای ایران
دارد که به مقررات اقتصادی، مالی و تجارت خارجی ایران ثبات خواهد داد و
دولت را از اتخاذ تصمیمات آنی و کوتاه مدت باز خواهد داشت.

مقدمه

تشکیل "سازمان تجارت جهانی" (WTO)^۱ در سال ۱۹۹۵ یکی از تحولات مهم اواخر قرن بیستم است. الحق به سازمان تجارت جهانی، معهود شدن به رعایت یکسری مقررات و اصولی است که در موافقتنامه سازمان متکنس است. در موضوعات مرتبط با تجارت جهانی، سازمان تجارت جهانی و موافقتنامه‌های آن، نقش قانون اساسی در نظام‌های ملی را ایفا می‌کند و همان‌طور که مجالس قانون‌گذاری حق ندارند با وضع قوانین عادی اصول مطرح شده در قانون اساسی خود را نقض کنند، همین‌طور سیاست و تدابیر اقتصادی و تجاری یک کشور باید اصول، تعهدات و مقررات سازمان تجارت جهانی را نقض کند. بنابراین نقش سازمان تجارت جهانی ایجاد ثبات در مقررات و اصول تجارت خارجی کشورهای عضو است تا کشورها توانند برای نیل به اهداف کوتاه مدت و آئین خود سیاست‌هایی اتخاذ کنند که موجب بحران اقتصادی در سطح بین‌المللی شود. به بیان دیگر، این سازمان یک بستر حقوقی برای تنظیم و کنترل تجارت بین‌المللی کالا و خدمات، حمایت از حقوق مالکیت معنوی و سرمایه‌گذاری خارجی ایجاد کرده است. سازمان تجارت جهانی مکانیزمی است که به کشورها امکان می‌دهد تا ضمن پایه‌گذاری سیاست‌های اقتصادی و تجاری خود بر اساس اصول و مقررات حقوقی، به این سازمان بپیوندد. از این‌رو چنان‌چه ایران نیز قصد پیوستن به این سازمان را داشته باشد، لازم است در حقوق داخلی تغییراتی ایجاد کند. حال برای پی بردن به این تغییرات، مباحث این مقاله را در دو قسمت مطرح می‌کیم: در قسمت اول به بررسی رویه معمول برای الحق یک کشور به سازمان تجارت جهانی می‌پردازیم و در قسمت دوم تأثیرات چنین الحقی را بر قوانین داخلی ایران، مطرح می‌کنیم.

قسمت اول: شیوه الحق به سازمان تجارت جهانی

رویه معمول برای الحق یک کشور به سازمان تجارت جهانی، در موافقتنامه تأسیس سازمان تجارت جهانی^۲ مطرح شده است. طبق ماده ۱۲ این موافقتنامه، هر کشوری می‌تواند متقاضی عضویت در سازمان تجارت جهانی باشد و برای این که

کشوری بتواند عضو این سازمان شود، دو شرط مهم برای چنین الحقی ضروری است: یکی این که کشور متقاضی باید با سازمان در مورد شرایط الحق به توافق برسد و دوم این که کشور متقاضی بایستی علاوه بر موافقتنامه تأسیس سازمان تجارت جهانی، تمام موافقتنامه‌های چندجانبه پیوست آن را نیز پذیرد، مگر چهار موافقتنامه، که جنبه اختیاری دارند و فقط در رابطه با کشورهایی که آن‌ها را پذیرند لازم‌الاجرا می‌باشند.^۳ در جهت تحقق دو شرط فوق، پذیرش عضو جدید نیاز به طی مراحلی دارد که در زیر به آن‌ها اشاره خواهد شد.

(۱) پرکردن فرم تقاضانامه و ارسال آن به دبیرخانه سازمان

اولین مرحله برای الحق به سازمان تجارت جهانی، تقاضای رسمی یک کشور برای عضویت در آن سازمان است. دولت متقاضی طی نامه‌ای به دبیرکل سازمان، رسمیاً تمایل کشور متبوع خود را برای عضویت در سازمان تجارت جهانی، طبق ماده ۱۲ موافقتنامه تأسیس سازمان تجارت جهانی، اعلام می‌دارد. این نامه ممکن است دربردارنده دلایلی باشد که به موجب آن کشور مزبور تقاضای عضویت در سازمان تجارت جهانی را مطرح کرده است و هم‌چنین ممکن است حاوی پیشرفت‌هایی باشد که کشور متبوع او در جهت هماهنگی و ادغام در اقتصاد جهانی و فراهم کردن مقدمات الحق به سازمان تجارت جهانی، بدان دست یافته است.

(۲) تشکیل گروه بررسی

پس از این که تقاضای عضویت به دبیرخانه سازمان تجارت جهانی رسید، دبیرکل تقاضای عضویت را به اطلاع "شورای عمومی"^۴ می‌رساند. چنان‌چه شورای عمومی قانع شود که تقاضاً جدی و کشور مزبور برای عضویت در سازمان تجارت جهانی آمادگی دارد، به تشکیل "گروه بررسی"^۵ اقدام می‌نماید. این گروه مشکل از یک رئیس، نمایندگان کشورهای عمدۀ تجاری و نمایندگان کشورهایی است که منافعی در ارتباط با عضویت کشور مزبور دارند. وظیفه این گروه رسیدگی به تقاضای عضویت، اداره و سازماندهی مذاکرات آئی در مورد الحق و تهیه "بروتکل الحقی"^۶ است. این گروه هم چنین وظیفه دارد تا سیاست‌ها، تدابیر و عملکرد اقتصادی و تجاری کشور متقاضی را

بررسی کرده و گزارشی در این رابطه تهیه نماید.

۳) تهیه یادداشتی در مورد تدبیر و سیاست‌های تجارت خارجی

پس از این که تناضای رسمی عضویت به دیرخانه سازمان تجارت جهانی تسلیم شد، کشور متقاضی باید یادداشتی در مورد سیاست‌ها و مقررات تجارت خارجی خود تهیه کرده و به گروه بررسی تهیه کشور متقاضی کشیده سیاست‌ها، مقررات و تدبیری باشد که کشور متقاضی در زمینه تجارت خارجی اتخاذ کرده است. این یادداشت باید منعکس کننده سیاست‌ها، کشور متقاضی، اصولاً حاوی موارد زیر می‌باشد: جزئیات مربوط به تعرفه‌های گمرکی سیاست‌های ارزی، تدبیر و مقررات راجع به سرمایه‌گذاری خارجی، مقررات مربوط به تجارت خدمات، شیوه حمایت از حقوق مالکیت معنوی، و تدبیر اتخاذ شده برای آزادسازی اقتصادی. هر چه این یادداشت وضوح بیشتری داشته باشد و سیاست‌ها، تدبیر و مقررات تجارتی کشور متقاضی را روشن‌تر منعکس کند، امکان بیشتری وجود دارد که مذاکرات مربوط به الحاق به نتیجه‌ای موفقیت‌آمیز بینجامد.

۴) پاسخ‌گویی به سؤالات مطرح شده توسط اعضاء

پس از این که گروه بررسی یادداشت فوق را در مورد سیاست‌ها، تدبیر و مقررات تجارت کشور متقاضی دریافت کرد، آن را به تعداد اعضای سازمان تجارت جهانی تکثیر کرده، در اختیار تک تک آن‌ها قرار می‌دهد. هدف از این کار این است که کشورهای عضو فرصتی داشته باشد هر سؤال و یا توضیحی را که در رابطه با رئیس تجارتی کشور متقاضی لازم بدانند، مطرح کنند. گروه بررسی وظیفه دارد سؤالات مطرح شده به وسیله اعضا را جمع‌بندی و تنظیم کرده، به کشور متقاضی منعکس سازد؛ به عنوان مثال، در رابطه با عضویت چنین در سازمان تجارت جهانی، حدود سه هزار سؤال به وسیله اعضا مطرح شده است.⁷ کشور متقاضی باید به سؤال‌ها و توضیحات درخواست شده، کتابچه جواب دهد. هر چه سیستم اقتصادی و سیاست‌های تجارتی یک کشور پیچیده‌تر و یادداشت ارائه شده از شفافیت کم‌تری برخوردار باشد، انتظار می‌رود سؤال‌های زیادتری مطرح شود.

۵) تشکیل جلسات بررسی

به منظور بررسی و تحلیل سؤال‌ها و مسائلی که در رابطه با یادداشت کشور متقاضی و یا مذاکرات الحاق به وجود آمده است، گروه بررسی تشکیل جلسه می‌دهد. به طور معمول رئیس گروه در سال بررسی دو تا چهار جلسه را برنامه‌ریزی می‌کند و به درخواست کشور متقاضی ممکن است جلسات فوق‌العاده‌ای نیز ترتیب دهد. هدف از این نشست‌ها بررسی جنبه خاصی از سیاست تجارت خارجی کشور متقاضی و یا حل معضلی است که در جریان مذاکرات الحاق به وجود آمده است. در طول ده سال نلاش چنین برای پیوستن به گات و سازمان تجارت جهانی، بیست جلسه رسمی و سه جلسه غیررسمی تشکیل شده است.⁸

۶) مذاکرات چندجانبه و دوجانبه با کشورهای اصلی و مهم تجاری

زمانی که گروه بررسی مشغول تجزیه و تحلیل سیاست‌های و عملکرد تجارتی کشور متقاضی است، کشورهای عضو که نسبت به این رابطه ذی‌نفع هستند، ممکن است تحت نظرات گروه بررسی، با کشور متقاضی وارد مذاکرات دوجانبه یا چندجانبه شوند. مذاکرات دوجانبه ممکن است با کشورهای عمدۀ تجارتی مثل امریکا، جامعه اقتصادی اروپا و زاین باشد. این مذاکرات عمدتاً حول کاهش تعرفه‌های گمرکی توسط کشور متقاضی است. کشورهای عضو معمولاً بدون گرفتن امتیازات لازم حاضر نمی‌شوند به عضوی اجازه دهنده که از کاهش تعرفه‌ها و دیگر تسهیلات مقرر مستفع شود. دو توجهی برای چنین درخواستی وجود دارد: اولًا، با توجه به مقررات سازمان تجارت جهانی، به محض این که کشوری به سازمان ملحق می‌شود، آن کشور از کلیه تخفیفات و تسهیلاتی که کشورهای عضو در طول سالیان دراز به دست آورده‌اند، بهره‌مند می‌شود.⁹ ثانیاً، مذاکرات راجع به کاهش تعرفه‌ها اصولاً متقابل و بر اساس اصل داد و ستد انجام گرفته و هر کشوری تعرفه‌های خود را به ازای کاهش تعرفه‌های دیگر، کاهش داده است.

بنابراین کشوری که می‌خواهد با الحاق به این سازمان از امتیازات و کاهش تعرفه‌های به دست آمده بهره‌مند شود، باید متقابلاً امتیازاتی را برای کشورهای عضو در نظر بگیرد. هدف از این مذاکرات دوجانبه و چند جانبه رسیدن به توافقی است که بر مبنای

آن، کشور متقاضی در قالب بهره‌مند شدن از امتیازات تعرفه‌های پایین موجود، تسهیلات و امتیازاتی را از طریق کاهش تعرفه‌های گمرکی برای اعضا برقرار کند. از این‌رو کشور متقاضی باید ضمن مذکوره حداقل سه "جدول امتیازات"^{۱۰} را تهیه کند که عبارت‌اند از: جدول مرتبط با کالاهای صنعتی، جدول مرتبط با کالاهای کشاورزی و جدول مرتبط با تجارت خدمات که باید پیوست "پروتکل الحاقی"^{۱۱} شود.

۷) رأی گیری

بعد از این که بررسی و تجزیه و تحلیل سیاست‌ها و تدابیر تجاری کشور متقاضی توسط گروه بررسی پایان پذیرفت و مذکرات در مورد کاهش تعرفه‌ها و برقراری امتیازات در قالب جدول‌های سه‌گانه بالا انجام گرفت، سازمان تجارت جهانی تصمیم می‌گیرد که آیا عضویت کشور متقاضی را قبول و یا رد کند. طبق بند ۲ ماده ۱۲ موافقت‌نامه تأسیس سازمان تجارت جهانی که هر دو سال یکبار تشکیل می‌شود، قبول عضویت یک کشور منوط به موافقت دو سوم از کل اعضای سازمان تجارت جهانی است. با وجود این، رویه متعارف که سال‌ها در گات معمول بوده و هنوز هم عملأً از این فرته است، رسیدن به یک توافق جمعی است. بنابراین کشوری که تمایل دارد عضو سازمان تجارت جهانی شود باید رضایت طرف‌های تجاری عمدۀ مثل امریکا، اتحادیه اروپا، ژاپن و کانادا را جلب کند و نباید با وجود اکثریت دو سوم، از رویه عملی سازمان غافل گردد.

۸) تنظیم پروتکل الحاقی

در صورتی که عضویت کشور متقاضی قبول شود، یک پروتکل الحاقی باید مورد مذکوره قرار گیرد. این پروتکل در بردارنده تعهدات و شرایطی است که برای عضویت و الحاق آن کشور در نظر گرفته شده است. هم‌چنین این پروتکل مسائل و مشکلاتی را مورد توجه قرار دهد که کشور متقاضی ممکن است در ارتباط با اجرای تعهدات متفقی شده با آن مواجه شود. جدول‌های امتیازات و توافق‌های مربوط به کاهش تعرفه‌ها به پروتکل پیوست شده و برای امضای توشیح مذکور متفاضی و دیگر اعضا آماده می‌شود. پروتکل و مدارک ضمیمه آن به موافقت‌نامه‌های سازمان تجارت جهانی ضمیمه خواهد

شد. زمانی که کشور متقاضی رسمآب دیر کل سازمان تجارت جهانی اطلاع دهد که پروتکل الحاقی و ضمایم آن مورد قبول است، آن کشور عضو سازمان تجارت جهانی خواهد شد. لازم به توضیح است که پروتکل الحاقی ممکن است قبل از رأی‌گیری تنظیم شود.

از مطالب بالا نتیجه می‌گیریم چنان‌چه کشوری متقاضی عضویت در سازمان تجارت جهانی باشد باید دو امر مهم را مورد ملاحظه قرار دهد: اول این‌که عضویت در سازمان تجارت جهانی به معنای قبول کلیه "موافقت‌نامه‌های چند جانبه سازمان تجارت جهانی"^{۱۲} است که تعهدات و شروط فراوانی را بر کشور متقاضی تحمیل می‌کند. دوم این‌که کشور متقاضی باید وارد مذکرات چند جانبه با کشورهای عضو، به خصوص طرف‌های تجاری عمدۀ شده و مجوز ورود به سازمان را اخذ کند. برای اخذ این مجوز، آن کشور باید موافقت کند که تعرفه‌های گمرکی خود را کاهش دهد و جدول‌های امتیازات سه‌گانه در مورد کالاهای صنعتی، کالاهای کشاورزی و تجارت خدمات را فراهم سازد. رسیدن به این توافق‌ها مستلزم این است که کشور متقاضی روابط سیاسی - تجاری خود با کشورهای عضو، به خصوص با کشورهای عمدۀ تجاری را توسعه داده و بهبود بخشد.

قسمت دوم: تأثیرات الحقیر بر قوانین داخلی ایران

چنان‌که گذشت عضویت در سازمان تجارت جهانی به معنای قبول کلیه موافقت‌نامه‌های چند جانبه آن سازمان و در نتیجه قبول تعهداتی است که در این موافقت‌نامه‌ها عنوان شده است. اجرای تعهدات تقبل شده نیز مستلزم ایجاد تغیراتی در قوانین داخلی مرتبط با تجارت خارجی است که باید قبل از الحقیر و یا بلا فاصله پس از آن انجام گیرد. حال در این قسمت سعی می‌کنیم تأثیراتی را که عضویت ایران در سازمان‌های تجارت جهانی بر قوانین داخلی دارد، به طور مختصر بررسی کنیم. عمده‌ترین مقرراتی که لازم است دستخوش تغییر شوند عبارت‌اند از: مقررات صادرات و واردات، مقررات مربوط به تشویق صادرات، مقررات مربوط به تشویق تولیدکنندگان

الف) قوانینی که تجارت خارجی را در انحصار دولت قرار داده است طبق اصل چهل و چهارم قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران، تجارت خارجی در انحصار بخش دولتی است و دولت تنها متصدی امر تجارت خارجی معین شده است. ظاهر این اصل با مقررات سازمان تجارت جهانی که یکی از اصول آزادسازی تجارت خارجی است، هماهنگی ندارد. به نظر می‌رسد شورای نگهبان که طبق اصل نود و هشتمن عهده‌دار تفسیر قانون اساسی است، می‌تواند این اصل را به نحوی تفسیر کند که با مقررات سازمان تجارت جهانی متعارض نباشد.^{۱۷}

ب) مقرراتی که صادرات و یا واردات را کنترل می‌کند

ماده ۲ قانون مقررات صادرات و واردات (مصوب ۱۳۷۲) مقرر می‌دارد:

کالاهای صادراتی و وارداتی به سه گروه زیر تقسیم می‌شوند:

۱- کالاهای مجاز: کالاهایی است که صدور یا ورود آن با رعایت ضوابط، نیاز به کسب مجوز ندارد.

۲- کالاهای مشروط: کالاهایی است که صدور یا ورود آن با کسب مجوز امکان پذیر است.

۳- کالاهای ممنوع: کالاهایی است که صدور یا ورود آن به موجب شرع مقدس اسلام (به اعتبار خرید و فروش یا مصرف) و با به موجب قانون ممنوع گردد.

تبصره ۱: دولت می‌تواند بنا به مقتضیات و شرایط خاص زمانی، با رعایت قوانین مربوطه، صدور یا ورود بعضی از کالاهای را ممنوع نماید.^{۱۸}

طبق بند الف ماده ۲۰ گات می‌توان از کالاهایی که خلاف اخلاق عمومی است جلوگیری کرد ولی اصولاً نمی‌توان کالاهای را به مجاز و غیر مجاز و یا مشروط و غیر مشروط تقسیم نمود. این تقسیم‌بندی‌ها در جهت محدود کردن واردات و صادرات بوده و جزو موانع تجارت غیر تعرفه‌ای تلقی می‌شود که طبق مقررات سازمان تجارت جهانی صریحاً برقراری آن‌ها غیر مجاز اعلام شده است. تبصره ۱ ماده ۲ قانون مقررات صادرات و واردات، به دولت اجازه می‌دهد بنا به مقتضیات و شرایط خاص از ورود و یا خروج بعضی از کالاهای جلوگیری کند که این تبصره نیز با مقررات ماده ۱۱ گات مخالف

داخلی، مقررات مربوط به بخش خدمات، مقررات راجع به حمایت از حقوق مالکیت معنوی، و مقررات راجع به حل و فصل دعاوی تجاری خارجی.

۱) مقررات صادرات و واردات

آزادسازی تجارت یکی از اصول بنیادی سازمان تجارت جهانی است. هر عضوی مکلف است موانع موجود بر سر راه تجارت کالا و خدمات را بر طرف ساخته، صادرات و واردات آزادانه کالا و خدمات را تضمین کند. موانع تجارتی عمده‌ای به وسیله اخذ تعریفه و هزینه‌های گمرکی و یا از طریق "موانع غیر تعرفه‌ای"^{۱۹} برقرار می‌شود. برقراری تعرفه و دیگر هزینه‌های گمرکی مثل حقوق گمرکی، سود بازرگانی، مالیات و غیره یکی از طرق شایع برای کنترل واردات به کشور است. این تعرفه‌ها ممکن است بر مبنای درصد ارزش کالا و یا به صورت ثابت نسبت به یک کالا اخذ شود. هر چند سازمان تجارت جهانی برقراری تعرفه را منع نکرده است ولی طبق مقررات آزادسازی، اعضاء موظف به مذاکره با دیگر کشورها برای کاهش تعرفه‌های خود هستند و هر کشوری در جدول امتیازات که ضمیمه موافقت نامه‌های سازمان می‌شود، حداقل هزینه‌های گمرکی بر هر کالا را مشخص می‌کند و آن کشور حتی ندارد هزینه‌ای بالاتر از آن برقرار سازد. در کشور ما هزینه‌های متعددی بر کالاهای وارداتی تحمیل می‌شود که بعضی از آنها عبارت اند از: حقوق گمرکی، سود بازرگانی، درصد شهرداری، درصد آموزش و پرورش، درصد صدا و سیما و... که این مقررات باید تغییر کرده و به جای آن یک سیستم ساده که متضمن تعرفه‌های پایین باشد برقرار گردد.

موانع غیر تعرفه‌ای به مواردی مثل برقراری محدودیت‌ها، ایجاد مزاحمت‌ها و دخالت در امر صادرات و واردات بدون استفاده از تعرفه‌ها و هزینه‌های گمرکی اطلاق می‌شود که موارد عمده آن عبارت است از: برقراری سیستم "سهمیه‌بندی"^{۲۰}، "محدودیت‌های کمی"^{۲۱} و "مجوز صادرات و واردات"^{۲۲}. طبق ماده ۱۱ گات ۱۹۹۴ ایجاد هر نوع موانع تجارت غیر تعرفه‌ای ممنوع است. بنابراین موارد زیر از قوانین صادرات و واردات ایران با مقررات سازمان تجارت جهانی هماهنگی ندارد.

۲) مقررات مربوط به تشویق صادرات

در جهت توسعه صادرات کالاهای غیر نفتی، قوانین ایران تسهیلات و امکاناتی را برای صادرکنندگان برقرار کرده است که در ذیل به بعضی از آنها اشاره می‌شود:

ماده ۱۹ قانون مقررات صادرات و واردات (مصوب ۱۳۷۲) مقرر می‌دارد:

دولت می‌تواند همه ساله وجوهی را تحت تشویق صادرات در بودجه سنتوی منظور و به صورت کمک سود تسهیلات پرداختی بنا به پیشنهاد وزارت بازرگانی و تصویب هیأت وزیران به صادرکنندگان پرداخت نماید.

ماده ۲۰ قانون مزبور مقرر می‌دارد:

دولت مکلف است از ابتدای سال ۱۳۷۳ از واردکنندگان بخش‌های غیر دولتی که به صورت تجاری کالا وارد می‌نمایند، برابر یک درصد از مجموع وجود دریاقتی بابت حقوق گمرکی، و سود بازرگانی کلیه کالاهای وارداتی را علاوه بر حقوق گمرکی و سود بازرگانی مقرر به عنوان عوارض ویژه دریافت و به حساب درآمد عمومی کشور واریز نماید. همه ساله معادل صد درصد مبالغی که از این بابت به حساب درآمد عمومی واریز می‌گردد با تصویب هیأت وزیران در اختیار دستگاه‌های اجرایی ذی‌ربط قرار خواهد گرفت تا بر اساس آینین نامه اجرایی این قانون جهت تشویق و توسعه صادرات کالاهای غیر نفتی و... برسانند.

بند «ج» تبصره ۲۵ قانون برنامه پنج ساله دوم توسعه (مصوب ۱۳۷۳) مقرر می‌دارد:

به منظور قابل رقابت نمودن قیمت کالاهای صادراتی کشور در بازارهای جهانی:

۱- شرکت‌های حمل و نقل دولتی مکلف‌اند جایه جایی و حمل کالاهای مذکور به

خارج از کشور را در اولویت قرار داده و تسهیلات و تخفیفات لازم را... برای حمل و نقل

کالاهای مزبور قائل شوند.

۲- حقوق گمرکی و سود بازرگانی اخذ شده از مواد اولیه، قطعات و لوازم وارداتی به

کار رفته در ساخت و بسته‌بندی کالاهای صادره حدکثر به میزان حقوق گمرکی و سود

بازرگانی متعلقه در زمان صدور کالا... توسط گمرک جمهوری اسلامی ایران به

صادرکنندگان مسترد می‌گردد.

۳- بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران مکلف است با تصویب شورای پول و اعتبار، تسهیلات اعتباری قابل اعطای به بخش صادرات غیر نفتی کشور را در آغاز هر سال تعیین و به شbekه بانکی کشور اعلام نماید. تسهیلات مذکور به ترتیبی که شورای مذکور تعیین خواهد نمود با نرخ ترجیحی متناسب با میزان صادرات از طریق بانک توسعه صادرات و یا سایر بانک‌ها به صادرکنندگان واگذار خواهد شد.

بند «ه» تبصره ۲۵ همین قانون مقرر می‌دارد:

بانک توسعه صادرات ایران مکلف است کلیه وجود ناشی از اعطای ارز تنخواه صادراتی منظور شده در قانون بودجه سال‌های ۱۳۶۸، ۱۳۶۹، ۱۳۷۰ را طی برنامه دوم وصول و مجددأ به صورت تسهیلات ارزی به صادرکنندگان اعطای نماید.

و در بند «و» تبصره ۲۵ آن مقرر شده است:

به بانک توسعه صادرات ایران اجازه داده می‌شود سود ناشی از انجام عملیات مالی سالانه را برای اعطای تسهیلات جهت استفاده صادرکنندگان مورد استفاده قرار دهد. این‌ها نمونه‌هایی از مقرراتی است که در جهت تشویق صادرات کالاهای غیر نفتی، تسهیلاتی را برای صادرکنندگان در نظر گرفته است. این قوانین با مقررات سازمان تجارت جهانی هماهنگی لازم را ندارند که به بعضی از آنها اشاره می‌شود:

طبق ماده ۱ (۱) "موافقت‌نامه راجع به سوبسیدها و اقدامات تلافی جویانه"^{۱۹}

سوبسید عبارت است از کمک مالی دولت یا مؤسسات دولتی که متضمن انتقال مستقیم وجوده مثل برقراری کمک‌های بلاعوض، وام و تزریق سرمایه و یا انتقال تعهدات مثل تضمین وام باشد. بخشیدن مالیات‌ها و عوارض در قالب مشوق‌های مالیاتی و دادن کالا و خدمات دیگری برای امر صادرات، از دیگر موارد سوبسید است. طبق این بند بسیاری از تسهیلات مقرر در قوانین ایران - که در بالا به آنها اشاره شد - از دیدگاه این موافقت‌نامه سوبسید به حساب می‌آید. ضمیمه ۱ پیوست شده به موافقت‌نامه فوق، در بردارنده مواردی از سوبسیدها است که برقراری آنها به وسیله کشورهای عضو منع اعلام شده است، مهم‌ترین آنها عبارت‌اند از:

- ازانه سوبسیدهای مستقیم در جهت صادرات!

- برقراری حمل و نقل داخلی با شرایط مناسب برای کالاهای صادراتی؛

- اعطای معافیت‌ها، بخشودگی و یا اجازه تعویق پرداخت مالیاتی به کالاهای صادراتی؛^{۲۰}

- اعطای وام و اعتبارات با ترخهای پایین‌تر از معمول صرفاً برای امر صادرات؛^{۲۱}

- اعطای معافیت‌ها، بخشودگی و یا اجازه تعویق پرداخت مالیاتی به کالاهای صادراتی.

از مطالب بالا نتیجه می‌گیریم اکثر مقررات ایران که در جهت تشویق صادرات تنظیم شده، با مقررات فوق مغایرت دارد و مشمول سوبسیدهای ممنوع است. ماده ۱۹ و ۲۰ قانون مقررات صادرات و واردات (مصوب ۱۳۷۲) مثالی روشن از برقراری سوبسیدهای مستقیم برای صادرات تلقی می‌شود. تکلیف شرکت‌های حمل و نقل داخلی در عرضه خدمات به صادرکنندگان با قیمت‌های نازل‌تر که در قسمت «ج» بند ۱ تبصره ۲۵ قانون برنامه پنج ساله دوم توسعه آمده است، از مواردی است که صریحاً با بند «ج» ضمیمه موافقتنامه راجع به سوبسیدها و اقدامات تلافی جویانه مخالف است. هم چنین بند ۲ از قسمت «ج» تبصره ۲۵ برنامه پنج ساله دوم توسعه در مورد استرداد هزینه‌های گمرکی و سود بازرگانی کالاهای وارداتی که در ساخت کالاهای صادراتی به کار می‌رود، با بند «ج» ضمیمه موافقتنامه فوق تعارض دارد. نیز اعطای تسهیلات بانکی با ترخهای ترجیحی به صادرکنندگان که در بند ۳ از قسمت «ج» تبصره ۲۵ برنامه پنج ساله دوم منعکس شده است با بند «ک» از ضمیمه موافقتنامه راجع به سوبسیدها تعارض دارد.

بنابراین عضویت ایران در سازمان تجارت جهانی منوط به اصلاح این مقررات، مطابق با موافقتنامه راجع به سوبسیدها است. لازم به توضیح است که طبق ماده ۲۷ موافقتنامه راجع به سوبسیدها، چنان‌چه کشوری مانند ایران - که جزو کشورهای در حال توسعه است - به عضویت سازمان تجارت جهانی پذیرفته شود، یک فرصت هشت ساله دارد تا این سوبسیدها را به تدریج کم و نهایتاً قطع کند.

۳) موافقتنامه مربوط به حمایت از تولیدکنندگان داخلی

ماده ۳ گات ۱۹۹۴، کشورهای عضو را از اتخاذ سیاست‌هایی که به برخورد دوگانه کشور عضو با کالاهای ساخت داخل از یک طرف و کالاهای مشابه وارداتی از طرف دیگر منجر شود، منع می‌کند؛ مثل این‌که مالیات بر فروش کالاهای وارداتی دو برابر مالیات بر فروش کالاهای مشابه تولید داخل باشد. طبق ماده ۳، امتیازات و مساعدت‌هایی که کشورهای عضو نسبت به کالاهای وارداتی برقرار می‌کنند، بایستی از امتیازات و مساعدت‌هایی که نسبت به کالاهای تولید داخل برقرار کردۀ‌اند، کم‌تر نباشد. بنابراین سیاست‌هایی که در حمایت از تولیدات داخلی اتخاذ می‌شود و کالاهای تولید داخل را نسبت به کالاهای وارداتی در شرایط بهتری قرار می‌دهد، برخلاف مفاد مقررات سازمان تجارت جهانی است.

حمایت از تولیدات داخلی بر دو نوع است:

الف - با وضع تعریفهای گمرکی و سود بازرگانی، قیمت تمام شده کالاهای وارداتی در کشور عضو افزایش پیدا کند. این روش مبنای تعیین میزان حقوق گمرکی و سود بازرگانی در قوانین ایران است؛ به عنوان نمونه، بند «ب» تبصره ۲۱ قانون برنامه پنج ساله دوم توسعه مقرر می‌دارد:

نحوه‌ای تعریف‌ای گمرکی توسط مجلس شورای اسلامی و سود بازرگانی توسط دولت و در جهت حمایت از تولیدات داخلی به منظور رسیدن به خودکاری، رشد اقتصادی و ایجاد زمینه برای توسعه صادرات در هر زمینه تنظیم خواهد شد.^{۲۲}

ب - برقراری سیاست‌هایی که موجب شود کالای وارداتی ترخیص شده نسبت به کالای مشابه تولید داخل دارای حمایت، امتیازات و تسهیلات کم‌تری باشد؛ مثلاً ماشین آلاتی که وارد کشور شده، نسبت به ماشین آلات مشابه تولید داخل از تسهیلات و امتیازات کم‌تری بهره‌مند باشد. در یک دعوا، دولت ایتالیا قانونی را به تصویب رساند که مطابق آن به کشاورزان، وام با ترخ پایین داده می‌شد به شرطی که ماشین آلات کشاورزی ساخت داخل خریداری کنند. هیأت حل اختلاف‌گات این قانون را یک رفتار تعیین‌آمیز نسبت به کالاهای وارداتی تلقی کرده و آن را خلاف ماده ۳ گات دانست.^{۲۳} بنابراین کلیه

مقررات در حقوق ایران که رفتاری تبعیض آمیز نسبت به کالاهای وارداتی دارد، باید تغییر کند.

(۴) مقررات مربوط به بعضی خدمات

"موافقت نامه عمومی راجع به تجارت خدمات" (GATS)^{۲۵} که از نتایج دور اوروپوگریه است از موافقت نامه هایی است که هر کشور عضو باید بدان پای بند باشد. این موافقت نامه می کوشد تا اصول گات را که مربوط به تجارت کالا است، به تجارت خدمات سراست داده و آزادی تجاری را در این قسمت نیز تضمین کند؛ به عبارت دیگر، موافقت نامه عمومی راجع به تجارت خدمات، چارچوبی قانونی است برای تضمین آزادی تجارت خدمات از طریق قبول اصل آزادی تجارت در خدمات، رفع موانع موجود، برطرف کردن رفتارهای تبعیض آمیز، و شفافیت بخشیدن به مقررات ملی.

با توجه به ویژگی های خاص تجارت خدمات که اصولاً مستلزم انتقال نیروی انسانی و سرمایه از یک کشور به دیگر است و تبعات فرهنگی و سیاسی محسوسی دارد، تجارت خدمات در ایران دارای محدودیت های فراوانی است. بعضی از این محدودیت ها به قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران باز می گردد. چنان که بانکداری، بیمه و تشکیل شرکت های خارجی در ایران دارای محدودیت های جدی در قانون اساسی است؛ به عنوان نمونه، در اصل ۴۴ قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران، تجارت خارجی، بانکداری، بیمه، رادیو و تلویزیون، پست و تلگراف و تلفن، هوایپماهی، اختیارات^{۲۶}، طرح های مدارک یکباره^{۲۷}، حفاظت از اسرار تجاری^{۲۸}، و "کنترل رویه های ضد رقبا" در امتیازات (لیسانس های) فرادرادی^{۲۹} از دیگر مواردی است که تحت حمایت موافقت نامه قرار گرفته است.

با توجه به این که ایران به هیچ کدام از کتوانسیون های برن و پاریس ملحق نشده است، عضویت ایران در سازمان تجارت جهانی به معنای تعهدات منعکس شده در موافقت نامه راجع به حقوق مالکیت معنوی است که در واقع تعهدات کتوانسیون برن و کتوانسیون پاریس خواهد بود. بنابراین دولت ایران باید به طور جدی قوانین راجع به حمایت از حقوق مالکیت معنوی، به خصوص در رابطه با شناسایی حق مالکیت معنوی

این اصل مانع هرگونه فعالیت شرکت های خارجی در ایران خواهد بود؛ مخصوصاً این که کلمه "خدمات" قید شده است. این اصل نیز باید به نحو مقتضی تفسیر، تغییر و یا به وسیله مجمع تشخیص مصلحت نظام نادیده گرفته شود.

(۵) مقررات راجع به مالکیت معنوی

"موافقت نامه راجع به حقوق مالکیت معنوی مرتبط با تجارت"^{۳۰} یکی از موافقتهای بزرگ کشورهای صنعتی برای حمایت از حقوق مالکیت معنوی در چارچوب سازمان تجارت جهانی است. این موافقت نامه در بردارنده مقرراتی تفصیلی در بیان وظایف اعضای سازمان تجارت جهانی، درجهت رعایت و تضمین حق مالکیت معنوی در سرزمین خود است.

ماده ۱(۱) موافقت نامه فوق، اعضاء را مکلف به تضمین حقوق مالکیت معنوی نموده و راههای اجرایی آن را به کشورهای عضو واگذار نموده است. طبق ماده ۹ در رابطه با "حق نسخه برداری"^{۳۱} کشورهای عضو باید به ماده ۲۱ - ۲۱ "کتوانسیون برن"^{۳۲} عمل کنند. در رابطه با "علام تجاری"^{۳۳} موافقت نامه، آزادی عمل بیشتری به اعضاء داده و برخی از تعهدات کتوانسیون پاریس را در این رابطه مقرر داشته است. در مورد "علام جغرافیایی"^{۳۴} موافقت نامه، ماده ۱۰ کتوانسیون پاریس را مطرح کرده است که طبق آن هرگونه استفاده از علامات جغرافیایی - مثل محل ساخت - برای رقابت نامشروع، ممنوع شده است. در این موافقت نامه هم چنین "طرح های صنعتی"^{۳۵}، "حق ثبت اختیارات"^{۳۶}، "طرح های مدارک یکباره"^{۳۷}، "حفاظت از اسرار تجاری"^{۳۸}، و "کنترل رویه های ضد رقبا" در امتیازات (لیسانس های) فرادرادی^{۳۹} از دیگر مواردی است که تحت حمایت موافقت نامه قرار گرفته است.

با توجه به این که ایران به هیچ کدام از کتوانسیون های برن و پاریس ملحق نشده است، عضویت ایران در سازمان تجارت جهانی به معنای تعهدات منعکس شده در موافقت نامه راجع به حقوق مالکیت معنوی است که در واقع تعهدات کتوانسیون برن و کتوانسیون پاریس خواهد بود. بنابراین دولت ایران باید به طور جدی قوانین راجع به حمایت از حقوق مالکیت معنوی، به خصوص در رابطه با شناسایی حق مالکیت معنوی

برای خارجیان را اصلاح کرده و مقرراتی متناسب با تعهدات مزبور تصویب کند.

۶) مقررات راجع به حل و فصل دعاوی خارجی

پس از مذاکرات دور اوروگوئه، روشنی مؤثر و فراگیر برای حل و فصل دعاوی تجاری برقرار شد؛ "تفاهم نامه بین دولت و رویه‌های حاکم بر حل اختلاف"^{۳۵} در حل و فصل دعاوی ناشی از موافقت نامه‌های سازمان تجارت جهانی، نقش محوری دارد و ارگانی به نام "ارگان حل و فصل دعاوی" وظیفه دارد طبق تفاهم نامه فوق به دعاوی رسیدگی کند. کشورهای عضو موظف‌اند دعاوی خود را از طریق سازمان تجارت جهانی حل و فصل کنند. رسیدگی در حل و فصل دعاوی در سازمان تجارت جهانی، اصولاً به سه شیوه انجام می‌گیرد؛ اول، سازش از طریق میانجی‌گری و مساعی جمیلیه که یک شیوه غیر قضایی است؛ دوم، ارجاع به داوری و سوم، حل و فصل دعاوی بر مبنای رسیدگی قضایی که اساس حل و فصل دعاوی سازمان تجارت جهانی را تشکیل می‌دهد.^{۳۶}

به نظر می‌رسد قبول سیستم سازمان تجارت جهانی در حل و فصل دعاوی تجاری بین دولت ایران و دیگر کشورها، با اصل ۱۳۹ قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران مغایرت دارد. اصل ۱۳۹ مقرر می‌دارد:

صلح دعاوی راجع به اموال عمومی و دولتی یا ارجاع آن به داوری، در هر مورد ممکن به تصویب هیأت وزیران است و باید به اطلاع مجلس برسد. در مواردی که طرف دعوا خارجی باشد و در موارد مهم داخلی باید به تصویب مجلس نیز برسد. موارد مهم را قانون تعیین می‌کند.

با توجه به این که عضویت ایران در سازمان تجارت جهانی متوط به قبول سیستم حل و فصل آن است و تفاهم نامه راجع به قواعد و رویه‌های حاکم بر حل اختلاف جزء لاینک سازمان می‌باشد، اصل ۱۳۹ قانون اساسی باید به نحوی مورد تفسیر یا تغییر قرار گیرد که با مفاد تعهدات تفاهم نامه فوق، منافات نداشته باشد.

نتیجه‌گیری

سازمان تجارت جهانی در اول ژانویه سال ۱۹۹۵ به عنوان دستاورد موفقیت‌آمیز مذاکرات دور اوروگوئه، متولد شد. این سازمان به عنوان یک ارگان بین‌المللی جای‌گزین گات شد تاریخ تجاری کشورهای عضو را تحت کنترل و نظارت قرار دهد. موافقت نامه تأسیس سازمان تجارت جهانی و موافقت‌نامه‌های ضمیمه آن، مجموع واحد و به هم پیوسته‌ای را تشکیل می‌دهد و اعضاء مکلف‌اند آن مجموعه را در کل قبول و یاری کنند و حق ندارند از بین آن‌ها انتخاب و یا از حق رزرو استفاده کنند.

حدود ۱۳۰ کشور هم اکنون عضو سازمان تجارت جهانی هستند و تمام کشورهای عمدۀ تجاری، به جز چین، به این سازمان ملحق شده‌اند. چین نیز سال‌ها است در صدد پیوستن به گات و سازمان تجارت جهانی است که به نظر می‌رسد تا یکسال آینده این آرزوی چین تحقق پذیرد و موانع پیوستن این کشور بر طرف شود.

یکی از اهداف کلان برنامه پنج ساله دوم توسعه جمهوری اسلامی ایران، در ارتباط با تجارت خارجی، پیوستن به سازمان‌های بین‌المللی تجاری عنوان شده است که اشاره به تمایل ایران به عضویت در سازمان تجارت جهانی دارد. به نظر می‌رسد یکی از دلایلی که ایران تا به حال قدم‌های جدی در الحاق به گات و سازمان تجارت جهانی برنداشته این است که عمدۀ ترین اقلام صادرات ایران را همواره مواد اولیه به خصوص نفت تشکیل می‌داده است که صادرات آن به کشورهای دیگر معمولاً با موانع غیر تعریف‌های روبرو نبوده است. با کاهش قیمت جهانی نفت و تمایل کشور به توسعه صادرات کالاهای غیر نفتی، ضرورت الحاق ایران به سازمان تجارت جهانی روز به روز آشکارتر می‌شود.

پیوستن به سازمان تجارت جهانی مسلماً در بردارنده متفاوتی برای ایران است و متقابلاً ایران نیز باید امتیازاتی برای دیگر اعضاء فراهم سازد. برای عضویت ایران در این سازمان، اولاً دولت جمهوری اسلامی ایران^{۳۷} باید به یک جمع‌بندی کلی بررسد که الحاق به این سازمان در جهت منافع ایران است. با اندک تأملی به نظر می‌رسد دولت در کل به چنین نتیجه‌ای رسیده باشد. مرحله بعدی برداشت قدم‌های عملی در جهت به

اهداف به مقررات و تغییرات محسوس تبدیل شده است، امری است که قضایت در مورد آن خارج از حیطه این مقاله است. آنچه به نظر ضروری می‌رسد این است که این جهت‌گیری باید ادامه پیدا کند و در عمل، این اهداف به تغییرات محسوس اقتصادی و حقوقی تبدیل شود؛ راهی که خیلی مشکل به نظر می‌رسد.

به عنوان نتیجه‌گیری کلی، الحق ایران به سازمان تجارت جهانی حداقل این نفع را برای ایران دارد که به مقررات اقتصادی، مالی و تجارت خارجی ایران ثبات داده و دولت را از اتخاذ تصمیم‌های آنی و کوتاه مدت باز خواهد داشت؛ به عنوان مثال، سیاست واردات و صادرات ایران و میزان تعرفه‌ها همه به تصمیمات زودگذر و عدمتاً مقطوعی متنکی است که در دراز مدت خدمات جبران ناپذیری به اقتصاد ایران وارد می‌کند. مثال دیگر حمایت از حقوق مالکیت معنوی است که هنوز در کشور جایگاه خود را به دست نیاورده است. هم‌چنین الحق به سازمان موجب خواهد شد سیستم مالی، تجارت در خدمات و حمایت از سرمایه‌گذاران خارجی از یک ثبات برخوردار شده و در نهایت به رونق اقتصادی بینجامد.

وجود آوردن این مقدمات است که از مشکل‌ترین مسائل مربوط به الحق می‌باشد. آزاد سازی اقتصادی، تضمین سرمایه‌گذاری خارجی، آزادی تجارت خارجی، برقراری سیستم مؤثر ارزی و مالی، حمایت از حقوق مالکیت معنوی، شفاف کردن مقررات راجع به صادرات و واردات، ساده کردن تشریفات گمرکی، کاهش تعرفه‌های گمرکی، و حذف موانع واردات و صادرات موجود از جمله اصلاحاتی است که باید انجام پذیرد. انجام این اصلاحات نیاز به همکاری نزدیک قوه مقننه، قوه مجریه و شورای نگهبان دارد تا با اصلاح مقررات موجود و تصویب قوانین جدید، مقدمات این الحق فراهم شود. علاوه بر اصلاحات اقتصادی و حقوقی، دولت جمهوری اسلامی ایران باید وارد مذاکرات دوجانبه و چند جانبه با کشورهای عمدۀ تجاری شده و سعی کند از لحاظ سیاسی زمینه الحق ایران را به سازمان فراهم سازد.

مطالعه برنامه پنج ساله دوم توسعه نشان می‌دهد که ایران برای تحقق این اصلاحات قدم‌هایی را در نظر گرفته است که به بعضی از آن‌ها اشاره می‌شود:

- توجه به مزیت‌های نسبی کشور در تولید بعضی از کالاها و ایجاد رقابت در سطح

بین‌المللی؛^{۳۹}

- یکسان کردن نرخ ارز؛^{۴۰}

- قابل تبدیل شدن ریال ایران به ارزهای معتبر بر اساس نرخ شناور؛^{۴۱}

- حذف روش‌های دست و پاگیر گمرکی و ساده کردن مراحل صدور و ورود کالا؛^{۴۲}

- به کارگیری روش‌های مرسوم تجارت جهت تنظیم روابط بازارگانی؛^{۴۳}

- جلوگیری از انحصار در تجارت خارجی؛^{۴۴}

- حمایت از سرمایه‌گذاری؛^{۴۵}

- بازنگری در قوانین، مقررات و ضوابط ناظر بر فعالیت مؤسسات مالی در جهت

هماهنگ کردن این مؤسسات با تحولات داخلی و بین‌المللی؛^{۴۶}

و جلب مشارکت بخش خصوصی و تعاونی در ارائه خدمات بانکی.^{۴۷}

به نظر می‌رسد ذکر این اهداف در برنامه دوم، حداقل نشان دهنده جهت‌گیری دولت جمهوری اسلامی در ارتباط با مسائل خارجی است. این‌که تا چه اندازه در عمل این

پی نوشت‌ها:

الحق ایران به سازمان تجارت..... ۲۷

همه ساله توسط هیأت وزیران تصویب خواهد گردید، در انحصار دولت خواهد بود...»

۱۸. ماده ۳۱ فایل مقررات صادرات و واردات (تصویب ۱۳۶۶) مقرر می‌دانست:

«دولت مرتضی است واردات کالاهایی را که در داخل کشور به مقدار نیاز تولید می‌شود و یا امکانات بالغه تولید آنها فراهم است را در صورتی که منجر به نرخ فیمت کالاهای اساسی نشود، غیر مجاز اعلام نماید.»

19. Agreement on Subsidies and Countervailing Measures.

۲۰. ضمیمه ۱ موافقتنامه راجع به سubsidies و اقدامات تلافی جویانه.

۲۱. هم‌چنین مواد ۱۵ و ۲۱ فایل مقررات صادرات و واردات (تصویب ۱۳۶۲) مبنای تعیین حقوق گمرکی و سود بازرگانی را حمایت از تولیدکنندگان داخلی می‌داند. ماده ۳۳ فایل مقررات صادرات و واردات (تصویب ۱۳۶۶) به طور صریح این مطلب را بیان می‌دارد:

«دولت هنگام بیشهاد افزایش و کاهش حقوق گمرکی و یا تعیین و نغیر سود بازرگانی و دیگر مبالغ دریافتی از کالاهای وارداتی بر اساس مصوبات خود، باید توجه نماید که مجموع دریافتی از کالاهای وارداتی ساخته شده به نسبت از کالای نامناسب داخلی بیشتر باشد و همواره تناسب بین مجموع دریافتی و مرحله ساخت کالا حفظ گردد.»

22. Davy, "The WTO/GATT World Trading System: An Overview" (the Netherlands, Kluwer, 1995) p 31.

23. The General Agreement on Trade in Services (GATS).

۲۴. طبق مصوبه اخیر مجمع تشخیص مصلحت نظام، نائبیس بانک و مؤسسه اعتباری به صورت شرکت سهامی عام یا خاص و استعمال به عملیات بانکی و استفاده از عنوان بانک و یا مؤسسه اعتباری در مناطق آزاد، منحصر طبق مفاد این قانون و آیینه اجرایی آن که توسط بانک مرکزی تهیه و به تصویب هیأت وزیران می‌رسد امکان پذیر است (روزنامه همشهری، شماره ۱۸۵۶. مورخ ۳۰/۲/۱۳۷۸).

25. The Agreement on Trade Related Aspects of Intellectual Property (TRIP).

26. Copyright.

27. Berne Convention.

28. Trade Marks.

29. Geographical Indications.

30. Industrial Designs.

31. Patents.

32. Layout - Designs (Topographies) of Integrated Circuits.

33. Protection of Undisclosed Information.

34. Control of Anti - Competitive Practices in Contractual Licences.

35. Understanding on Rules and Procedures Governing the Settlement of Disputes.

36. Schleyer, "Wto Dispute Resolution System" Fordham Law Review, (1997) p 2275.

۳۷. منظور از دولت در این جا فقط قوه مجریه نبست بلکه کل ارکان حکومتی است و به طور مسلم شامل فره

1. World Trade Organization (WTO).

2. The Agreement Establishing the World Trade Organization.

۳. این موافقتنامه‌ها که به موافقتنامه‌های Plurilateral Trade Agreements شناخته شده‌اند عبارت اند از:

۱- توافقنامه راجع به تجارت هوایی‌های غیرنظامی

.(Agreement on Trade in Civil Aircraft)

۲- موافقتنامه راجع به کاربرد ازی و خریدهای دولتی

.(Agreement on Government Procurement)

۳- توافقنامه بین‌المللی راجع به محصولات لبنی

.(International Dairy Arrangement)

۴- توافقنامه راجع به گوشت گاو

.(Arrangement Regarding Bovine Meat)

4. General Council.

5. Working Party.

6. Accession Protocol.

7. Cai & Hart, "Vienna's Accession's to the World Trade Organization", Journal of World Trade, Vol 30, No 6 (1996), p 85.

8. Ibid.

۹. این اصل که هر امنیاز و نسیلانی که بک کشور برای کالاهای کشور دیگری برقرار کند باید نسبت به کلیه کشورهای عضو دیگر سوابت دهد، به خصوص در ماده ۱ گات ۱۹۹۴ و ماده ۲ گاتز (GATS) مطرح شده است و بکی از اصول اساسی سازمان تجارت جهانی می‌باشد.

10. Schedules of Concessions.

11. Protocol of Accession.

12. WTO's Multilateral Agreements.

13. Non - Tariff Barriers.

14. Quotas.

15. Quantitative Restrictions.

16. Import or Export Licenses.

۱۷. در بند ۸ خط مشی‌های کلی برینامه اول توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی جمهوری اسلامی ایران آمده است.

«تجارت خارجی در انحصار دولت بوده و دولت می‌تواند در چارچوب برینامه اول با توجه به موارد ذیل، واردات و صادرات کالا و خدمات را به اشخاص حقیقی و حقوقی بخش‌های تعاونی و خصوصی واگذار کند: الف - واردات کالاهای کثیر المصرف و استرانژیک کشور که

منتهی خواهد شد.

۳۱ بند ۶.۱ اهداف کلان کیفی خط مشی های اساسی و سباست های کلی برنامه دوم توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی جمهوری اسلامی ایران، نمونه ای از این جمع بندی است.

۳۲. بخش سوم اهداف کلان برنامه دوم تجارت خارجی.

۴۰. اهداف کلان برنامه دوم، بند ۱ - ۱ (الف).

۴۱. همان، بند ۱ - ۱ (ب).

۴۲. همان، بند ۱ - ۲ و ۱ - ۵.

۴۳. همان، بند ۱ - ۱ - ۳.

۴۴. همان، بند ۱ - ۴.

۴۵. همان، بند ۱ - ۲ - ۲ - ۳.

۴۶. همان، بند ۱ - ۲ - ۳ - ۳.

۴۷. همان، بند ۱ - ۲ - ۱ - ۵.